

Література

1. Целлер В., Крамський С. Аналіз інтермодальної логістики у вимірі інновацій в умовах турбулентності під час війни. *Цифрова економіка та економічна безпека*. 2025. Вип. 1(16). С. 81–87. URL: <https://doi.org/10.32782/dees.16-12>
2. Малюта Л. Я., Яковчук Б. О., Балушевський К. Р. Перспективні напрями розвитку логістики України. *Матеріали XI Всеукраїнської науково-практичної конференції пам'яті почесного професора Тернопільського національного технічного університету імені Івана Пулюя, академіка НАН України Миколи Григоровича Чумаченка: «Наука, інновації, бізнес: проблеми, перспективи і сьогочасні тренди розвитку»*, 26 травня 2023 року. Тернопіль : ФОП Паляниця В. А., 2023. С. 71–73.
3. Малюта Л., Балушевський К. Розвиток інтермодальної логістики Україна – ЄС у контексті інтеграції до транспортної мережі Ten-t. *Економічний аналіз*. 2025. №3. 2025. С.50-63.
4. Фалович Н., Дубчак О. Впровадження штучного інтелекту в логістиці: майбутнє логістичної галузі. *Матеріали II Всеукраїнської науково-практичної Інтернет-конференції «Маркетингові технології підприємств в сучасному науково-технічному середовищі»*, 30 листопада 2023 року. Тернопіль : ТНТУ, 2023. С. 143–144.

УДК 338

О.А. Собко, ст. гр. ПП-41; І.Г. Химич, к.е.н., доцент

(Тернопільський національний технічний університет, імені Івана Пулюя, Україна)

МАЙНОВИЙ СТАН ТОВ «ПИВОВАРНЯ «ОПІЛЛЯ» ЯК ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ РІВНЯ ПЛАТОСПРОМОЖНОСТІ

О.А. Sobko, st. gr. PP-41; I.G. Khymych, Ph.D., Assoc. Prof.

PROPERTY STATE OF LLC «PYVOVARNIA «OPILLIA» AS A SECURITY OF THE LEVEL OF PAYMENT CAPACITY

Власне, на теперішній час, майновий стан будь-якого із підприємств у державі потребує чіткої оцінки, контролю та всестороннього вдосконалення. Адже, саме за допомогою правильно сформованого опису майнового стану та, на цій основі, чітко прописаної загальної стратегії дій на перспективу, на підприємстві буде можливість не тільки ефективно вести свою діяльність, але й забезпечити позитивні результати від такого функціонування на майбутнє із врахуванням накопичення необхідної кількості фінансово-економічних ресурсів тощо.

Чітка та поетапна організація щодо наявності, застосування та реалізації майна на підприємстві значно впливатиме і на його стан й рівень платоспроможності. Все це буде значно відображатися у взаємозв'язку між цими фінансовими показниками, які мають вплив один на одного та є дуже взаємозалежними. І, якщо один із них зазнає певних негативних впливів, то інший це відчуватиме, що відобразиться на спадній тенденції його результатів. А, оскільки, за сучасного стану бізнесу, рівень платоспроможності виступає важливим індикатором правильно організованої діяльності та грамотного управління, то на даний показник, в першу чергу, варто звернути увагу та постійно координувати дану бізнес-ситуацію.

В сучасних конкурентних умовах ведення бізнесу, що характеризуються значною жорсткістю та наявністю різноманітних негативних впливів від ряду чинників, які доволі важко спрогнозувати, на підприємстві доцільно більше уваги приділяти його фінансовому стану, а саме:

- 1) існуючій фінансово-економічній політиці координування та управління;
- 2) рівню фінансово-економічної безпеки організації в цілому;
- 3) загальному фінансово-економічному забезпеченню діяльності;
- 4) наявності сформованої фінансової «подушки безпеки»;
- 5) можливості формування фінансово-економічного резерву;
- 6) наявних кредитів та інших боргових зобов'язань;
- 7) наявності активної частини матеріально-технічного забезпечення;
- 8) інше.

Дослідивши стан майнового забезпечення ТОВ «Пивоварня «Опілля» варто зауважити, що на даному підприємстві проводиться грамотний підхід та здійснюється якісний контроль за даною ситуацією, а також і те, що тут постійно застосовуються всі необхідні заходи та завдання, основна мета яких націлена на забезпечення та підтримку ефективної діяльності даного підприємства як на даний час, так і на перспективу, підтримуючи достатній рівень конкурентної переваги як на внутрішньому, так і на зовнішньому ринках.

На рис. 1 відображено взаємовплив та основні тенденції змін результатів таких основних фінансових показників, що характеризують майновий стан та майнове забезпечення на досліджуваному ТОВ «Пивоварня «Опілля», як: коефіцієнт реальної вартості основних засобів, коефіцієнт зносу основних засобів, коефіцієнт придатності основних засобів та частка основних засобів, що наявна в активах.

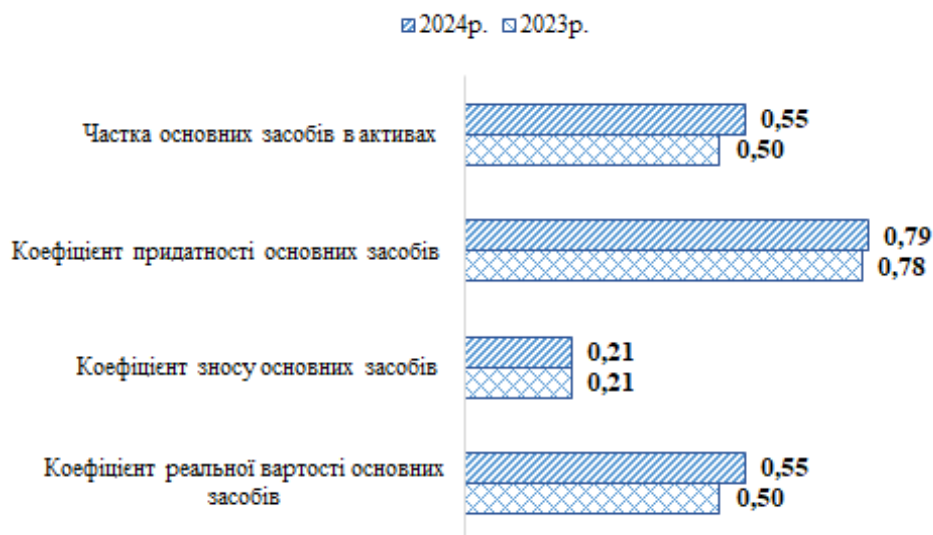


Рисунок 1. Динаміка результатів фінансових показників, що характеризують стан майнового забезпечення діяльності ТОВ «Пивоварня «Опілля»

Отримані результати проаналізованих фінансових показників [1; 2] свідчать про наступне:

1) значення коефіцієнта реальної вартості основних засобів є такими: за 2023 р. – 0,50 пунктів, за 2024 р. – 0,55 пунктів; отримана тенденція відображає зростання цього показника протягом 2024 р. (+0,05 пункти) відносно його результату за 2023 р., що, у свою чергу, свідчить про ведення ефективної діяльності на досліджуваному підприємстві протягом визначеного періоду;

2) значення коефіцієнта зносу основних засобів є такими: за 2023 р. – 0,21 пункт, за 2024 р. – 0,21 пункт; отримана тенденція відображає стабільність результаті цього показника протягом 2023-2024 років на одному рівні (0,21 пункт, відповідно), дана тенденція говорить про проведення високоефективного контролю та чітких

координаційних дій щодо підтримки власної матеріально-технічної бази на цьому підприємстві протягом визначеного періоду;

3) значення коефіцієнта придатності основних засобів є такими: за 2023 р. – 0,78 пунктів, за 2024 р. – 0,79 пунктів; отримана тенденція відображає зовсім незначне зростання цього показника протягом 2024 р. (+0,01 пункт) відносно його результату за 2023 р., що вказує на наявність досить значного рівня придатності матеріально-технічного забезпечення на досліджуваному підприємстві протягом визначеного періоду для його успішної як теперішньої діяльності, так і хороші перспективи зберігаються для його майбутнього функціонування в цілому;

4) значення частки основних засобів в активах підприємства є такими: за 2023 р. – 50 %, за 2024 р. – 55 %; отримана тенденція відображає незначне зростання цього показника протягом 2024 р. (+5 %) відносно його результату за 2023 р., не дивлячись на це, варто зазначити, що такі результати розцінюються як досить хороші умови для забезпечення й підтримки істотно високого рівня щодо виробничо-господарського потенціалу на даному підприємстві.

Отже, можна зробити висновок, що отримані результати фінансових показників відображають позитивні тенденції щодо майнового стану на ТОВ «Пивоварня «Опілля», а значить і для підтримки достатнього рівня власної платоспроможності.

Література

1. Фінансова звітність ТОВ «Пивоварня «Опілля» за 2023 рік.
2. Фінансова звітність ТОВ «Пивоварня «Опілля» за 2024 рік.

УДК 338.13

Ю. Сороцький

Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя, Україна

ОСОБЛИВОСТІ МАРКЕТИНГУ В СФЕРІ ОПТОВОЇ ТА РОЗДРІБНОЇ ТОРГІВЛІ

Yuriy Sorotsky

MARKETING FEATURES IN WHOLESALE AND RETAIL TRADE

У сучасних умовах оптова та роздрібна торгівля динамічно розширює свій вплив, особливо в сегменті збуту продовольчих товарів. Діяльність підприємств цієї сфери дає змогу вирішувати широкий спектр завдань:

- формування ефективних товарних потоків,
- організація надійних і швидких поставок від виробника до кінцевого споживача з мінімізацією витрат обігу,
- стимулювання попиту на нові товари та їх просування на ринок.

Крім того, оптові та роздрібні компанії створюють необхідні умови для управління товарними запасами та їх збереження, сприяють розвитку конкурентоспроможності й мотивують національних виробників до виведення на ринок інноваційних продуктів.

Варто зауважити, що оптова торгівля відрізняється від роздрібною як за обсягами, так і за колом клієнтів. Ось стисле пояснення:

- Оптова торгівля — це купівля та продаж товарів великими партіями, орієнтована не на кінцевого споживача, а на роздрібних торговців, промислових або комерційних користувачів, державні установи чи інших посередників.