

# Авторська довідка

(кваліфікаційної роботи магістра)

Назва кваліфікаційної роботи магістра: *Дослідження шляхів підвищення прибутковості організації, на прикладі Тернопільського обласного виробничо-торгового аптечного об'єднання*

Назва (англ.): *Researching ways to increase the profitability of the organization (Ternopil Regional Production and Trade Pharmacy Association as a case study)*

Освітній ступінь : *магістр*

Шифр та назва спеціальності: *073 Менеджмент*

*напр.: 151 Автоматизація та комп'ютерно-інтегровані технології*

Екзаменаційна комісія: *Екзаменаційна комісія №53*

*напр.: Екзаменаційна комісія №1*

Установа захисту: *Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя*

*напр.: Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя*

Дата захисту: *28 грудня 2023 р.*

Місто: *Тернопіль*

## Сторінки:

Кількість сторінок роботи: *77*

УДК: *338*

## Автор роботи

Прізвище, ім'я, по батькові (укр.): *Шрам Назар Володимирович*

*розкривати ініціали*

Прізвище, ім'я (англ.): *Shram Nazar*

*використовувати паспортну транслітерацію (КМУ 2010)*

Місце навчання (установа, факультет, місто, країна): *ТНТУ ім. І. Пулюя, ФЕМ, Тернопіль, Україна*

## Керівник

Прізвище, ім'я, по батькові (укр.): *Кирич Наталія Богданівна*

*повністю*

Прізвище, ім'я (англ.): *Kyrych Nataliia*

*використовувати паспортну транслітерацію (КМУ 2010)*

Місце праці (установа, підрозділ, місто, країна): *ТНТУ ім. І. Пулюя, кафедра менеджменту та адміністрування, Тернопіль, Україна*

Вчене звання, науковий ступінь, посада: *професор, д.е.н., професор кафедри менеджменту та адміністрування*

## Рецензент

Прізвище, ім'я, по батькові (укр.): *Владимир Ольга Михайлівна*

*повністю*

Прізвище, ім'я (англ.): *Vladymyr Olha*

*використовувати паспортну транслітерацію (КМУ 2010)*

Місце праці (установа, підрозділ, місто, країна): *ТНТУ ім. І. Пулюя, кафедра управління інноваційною діяльністю та сферою послуг, Тернопіль, Україна*

Вчене звання, науковий ступінь, посада: *доцент, к.е.н., доцент кафедри управління інноваційною діяльністю та сферою послуг*

## Ключові слова

українською: прибутковість, операційна діяльність, ліквідність, аналіз, чистий прибуток,

до 10 слів

маркетинг, витрати, мерчендайзер

англійською: profitability, operations, liquidity, analysis, net income, marketing, expenses, merchandiser.

до 10 слів

## Анотація

українською: Об'єктом дослідження є прибутковість організації.

Предмет дослідження – шляхи підвищення прибутковості організації.

Мета дослідження – дослідити теоретико-методичні засади забезпечення прибутковості підприємства, розробити практичні рекомендації щодо зростання прибутковості організації.

Метами дослідження виступають: методи статистичного аналізу, графічний, аналітичний, системного підходу, синтезу, порівняння тощо.

У роботі викладено пропозиції щодо підвищення прибутковості організації, шляхом оптимізації запасів, ефективного управління грошовими потоками, оптимізацією кредиторської заборгованості, моніторингу і аналізу показників ліквідності та маркетингових заходів, зокрема впровадження маркетингової стратегії та введення посади мерчендайзера.

Розроблені пропозиції можуть бути впроваджені у практичній діяльності Тернопільського обласного виробничо-торгового аптечного об'єднання.

англійською: The Object of Investigation is the profitability of the organization.

The Subject of Investigation - ways to increase the profitability of the organization.

The Aim of the Work is to investigate the theoretical and methodological principles of ensuring the profitability of the enterprise, to develop practical recommendations for increasing the profitability of the organization

The Methods of Investigation are methods of statistical analysis, graphic, analytical, system approach, synthesis, comparison, etc.

The work outlines proposals for increasing the profitability of the organization by optimizing stocks, effective cash flow management, optimizing accounts payable, monitoring and analyzing liquidity indicators and marketing measures, in particular, implementing a marketing strategy and introducing the position of a merchandiser. The developed proposals can be implemented in the practical activities of the Ternopil regional production and trade pharmacy association.

200-300 слів