

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ТЕРНОПІЛЬСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ТЕХНІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ ІВАНА ПУЛЮЯ
ФАКУЛЬТЕТ ЕКОНОМІКИ ТА МЕНЕДЖМЕНТУ
КАФЕДРА ЕКОНОМІЧНОЇ КІБЕРНЕТИКИ

ФЕНЦ АНДРІЙ МИХАЙЛОВИЧ

УДК 338.1

**ПІДВИЩЕННЯ ПРИБУТКОВОСТІ ФІРМИ (НА ПРИКЛАДІ «ІГРОВИЙ
КЛУБ МАРІО», ФОП СИНІЦЯ ЯРОСЛАВА ЙОСИПІВНА»**

Спеціальність 051 – економіка

Автореферат

дипломної роботи на здобуття освітнього ступеня «магістр»

Тернопіль

2018

Роботу виконано на кафедрі економічної кібернетики Тернопільського національного технічного університету імені Івана Пулюя Міністерства освіти і науки України

Керівник роботи: кандидат економічних наук, доцент кафедри економічної кібернетики
Гарматій Наталія Михайлівна
Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя

Рецензент: кандидат економічних наук, доцент кафедри економіки та фінансів
Ціх Галина Володимирівна
Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя

Захист відбудеться 26 грудня 2018 р. о 10-00 годині на засіданні екзаменаційної комісії № 56 у Тернопільському національному технічному університеті імені Івана Пулюя за адресою: 46001, м. Тернопіль, вул. Танцорова 2, навчальний корпус № 5, ауд. 9.

ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА РОБОТИ

Актуальність теми роботи: Методикам формування, використання, оцінки фінансових ресурсів та підвищенню фінансових показників, присвячено багато наукових досліджень зарубіжних та вітчизняних вчених. Думки більшості науковців сходяться у тому, що визначальним фінансовим показником діяльності і відповідно генеральною метою існування будь-якого комерційного суб'єкта господарювання є отримання максимально можливого прибутку. Тема забезпечення максимальної прибутковості суб'єктів господарювання, є одним з найпопулярніших напрямків досліджень і на перший погляд може скластися враження, що на сьогоднішній день, не залишилось невивчених напрямків даної категорії досліджень. Однак, стрімкий розвиток глобальної інформаційної економіки, показує, що є достатня кількість перспектив, у дослідженні підвищення прибутковості малого бізнесу, з огляду на інтегрування переваг математичного моделювання фінансово-господарських процесів та можливостей інформаційних технологій щодо реалізації великомасштабних обчислень.

В умовах українських реалій, прибутковість малого бізнесу, в першу чергу залежить від фаховості прийняття управлінських рішень, креативних підходів до збільшення кількості споживачів, оптимального управління фінансовим потоком, систематичного діагностування динаміки фінансових показників та оперативного запровадження найкращого зарубіжного досвіду господарювання. Малий бізнес, залежно від галузі його приналежності, має свої особливості, які також необхідно враховувати, під час запровадження заходів з підвищення прибутковості. Відповідно, забезпечення фінансової стабільності та високої прибутковості вітчизняних малих підприємств, у сучасних умовах господарювання, за рахунок використання новітніх науково-методичних механізмів робить дані дослідження актуальними.

Мета роботи: З огляду на сучасний стан функціонування вітчизняних малих підприємств, дослідити теоретико-методичні підходи з підвищення прибутковості ведення бізнесу та для конкретного суб'єкта господарювання розробити практичні заходи, що передбачають розробку відповідних математичних моделей та проведення їх комп'ютерних обчислень.

У відповідності до поставленої мети роботи були визначені наступні завдання:

- проведені дослідження наукових праць, присвячених визначенню понятійного апарату та економічного змісту прибутковості малого бізнесу;
- проаналізовано перспективи розвитку малого бізнесу в Україні;
- розглянуто наявні методики оцінки показників прибутковості малих підприємств;
- досліджено існуючі рекомендації щодо підвищення прибутковості малих підприємств в умовах жорсткої конкуренції та кризових явищах в економіці;
- проведено комплексний аналіз показників прибутковості досліджуваного суб'єкта господарювання;
- визначено чинники, що впливають на зменшення показників прибутковості досліджуваного підприємства малого бізнесу;
- на підставі проведеного аналізу та виявлених чинників впливу розроблено

математичну модель максимізації прибутку досліджуваного підприємства;

- розроблено прогнозу модель показників прибутковості досліджуваного підприємства;

- запропоновано дієві заходи підвищення прибутковості підприємства та проведено їх економічне обґрунтування.

Об'єктом дослідження є методика підвищення прибутковості малих підприємств.

Предметом дослідження є показники прибутковості ігрового клубу «Маріо».

Методи дослідження методи фінансового аналізу показників прибутковості, кореляційно-регресійне прогнозування, методи математичного моделювання, проектний аналіз.

Джерела дослідження: статті, монографії, автореферати дисертацій, посібники з питань підвищення прибутковості малих підприємств.

Наукова новизна одержаних результатів полягає у розробленій математичній моделі прибутковості та прогнозування її показників для ігрового клубу «Маріо».

Практичне значення одержаних результатів. У випадку запровадження запропонованих моделей прибутковості та відкриття анти- кафе, підвищиться прибутковість досліджуваного суб'єкта господарювання.

Апробація результатів магістерської. Окремі результати роботи доповідались на VII Міжнародній науково-технічній конференції молодих учених та студентів «Актуальні задачі сучасних технологій» 28-29 листопада 2018 року.

Структура роботи: Магістерська робота складається з вступу, шести розділів, висновків, переліку використаних джерел, додатків. Загальний обсяг роботи 113 сторінок комп'ютерного тексту, вона містить 11 рисунків, 24 таблиць, додатки на 4 сторінках. В ній використано 42 літературні джерела.

ОСНОВНИЙ ЗМІСТ РОБОТИ

У вступі розкрита актуальність теми магістерської роботи, встановлено мету та завдання, об'єкт та предмет, методи та інформаційну базу дослідження.

У розділі «Теоретичні засади формування прибутку малих підприємств» проведений аналіз наукових публікацій, присвячений теоретичним та прикладним аспектам забезпечення прибутковості малого бізнесу, який дозволив намітити орієнтири подальших досліджень. Зокрема, було проведено порівняльний аналіз поглядів на формулювання та економічний зміст прибутку, методичних підходів оцінки ефективності показників прибутковості суб'єктів господарської діяльності та рекомендаційних заходів практичного характеру, щодо забезпечення зростання прибутків. Дослідження наукових праць показало, що необхідно дуже ґрунтовно підходити до врахування особливостей галузі, до якої належить малий бізнес та активно впроваджувати інструментарій сучасних інформаційних систем з закладеними в них математичними моделями, з метою проведення оперативних обчислень динаміки прибутків та їх подальшого моніторингу та прогнозування.

У розділі «Аналіз прибутковості ігрового клубу «Маріо»» проведено

комплексний, ґрунтовний аналіз показників прибутковості. У першу чергу було проаналізовано сучасний стан розвитку малого бізнесу в Україні, окресленні існуючі проблеми, притаманні всім вітчизняним суб'єктам господарювання, задіяним у сфері послуг та обумовлено необхідність державної підтримки малих підприємств у сучасних реаліях. Для ігрового клубу «Маріо» було проаналізовано динаміку прибутків від надання послуг, від інших послуг та операцій, загального прибутку, а також динаміку його структури за останні кілька років. Проведений аналіз дозволив виявити ряд неефективних напрямків, які негативно впливають на прибутковість суб'єкта господарювання в цілому. У першу чергу, неефективним є місце розташування, що впливає на заповнюваність ігрового клубу, неможливість перекривання пікових навантажень, які інколи виникають у вихідні та святкові дні, а також, коли виникає ажіотаж на нові надходження ігрових продуктів. Крім цього, за рахунок отриманих прибутків, необхідно систематично проводити оновлення програмного забезпечення та комп'ютерної техніки у напрямку збільшення її технічної продуктивності, оскільки ігрові продукти постійно оновлюються та удосконалюються. Також, одним з дієвих шляхів підвищення прибутковості є виявлення можливостей зменшення витрат на послуги, що надаються, наприклад, за рахунок вибору постачальників з привабливими цінами на ігрові продукти та комп'ютерну техніку.

У розділі «**Моделювання прибутковості ігрового клубу «Маріо»**» розроблено багатопараметричну математичну модель підвищення прибутковості досліджуваного суб'єкта господарювання. Також було запропоновано алгоритм проведення ефективно оцінки динаміки показників прибутковості в розрізі поелементного дослідження складових формування кінцевого прибутку. Комплексне впровадження запропонованого алгоритму оцінки показників та розробленої математичної моделі прибутковості, дозволять у разі їх використання у діяльності ігрового клубу «Маріо» дозволять на 21% підняти прибутковість закладу.

У розділі «**Спеціальна частина**» за показниками фінансової звітності, складено лінійну регресійну модель прогнозування показника чистого прибутку на середньострокову перспективу. Серед чинників впливу на результуючий показник (чистий прибуток), обрано дохід від реалізації послуг, нерозподілений прибуток та вартість оборотних активів. Проведені розрахунки регресійної моделі показали, що система показників, які включені до, об'єктивно відображають закономірність змін чистого прибутку ігрового клубу «Маріо» у відповідності до вибраної системи чинників. Проведена перевірка прогнозної моделі t -критерієм та критерієм Фішера, підтвердили її адекватність.

У розділі «**Організаційно-економічне обґрунтування відкриття anti-cafe White rabbit**» запропоновано відкриття anti-cafe White Rabbit на 23 посадкових ігровісця. Проведені розрахунки показників ефективності реалізації запропонованого проекту, показали, що відшкодування витрат відбудеться до кінця 3 року і буде отримано 18 % чистого прибутку. Оскільки $NPV > 0$, то за час економічного життя проект відшкодує витрати і забезпечить отримання прибутку. Індекс рентабельності більший за одиницю ($PI > 1$), отже, проект забезпечує заданий рівень рентабельності. Внутрішня норма прибутковості склала близько 54 %, що більше за ставку дисконту (27%) – відповідно проект доцільно прийняти. Отже, результати

організаційно-економічного обґрунтування інноваційного проекту відкриття anti-safe White Rabbit показують, що обраний захід щодо збільшення прибутковості виявляється ефективним.

У розділі «Охорона праці та безпека в надзвичайних ситуаціях» охарактеризовано сутність проведення державного соціального страхування від нещасного випадку на виробництві та професійного захворювання, які спричинили втрату працездатності, перелічено заходи із запобігання виникненню надзвичайних ситуацій та описано етапи організації оповіщення населення у випадку виникнення надзвичайних ситуацій.

Висновки

Підвищення прибутковості будь-якого комерційного суб'єкта господарювання є визначальною метою його ефективного функціонування. В умовах економічної кризи та жорсткої конкуренції, забезпечувати підвищення розмірів прибутків для малих підприємств, стає дедалі складніше. Тому від керівництва підприємств вимагається прийняття фахових, високоефективних, а інколи креативних управлінських рішень, які забезпечують зростання прибутковості. На прикладі ігрового клубу «Маріо», у магістерській роботі запропоновано та обґрунтовано ряд практичних заходів, щодо підвищення прибутковості малого підприємства.

СПИСОК ОПУБЛІКОВАНИХ АВТОРОМ ПРАЦЬ ЗА ТЕМОЮ РОБОТИ

Фенц А.М., Петлюк А.О., Фака Є.Л. Організаційно-економічне обґрунтування інвестиційного проекту / А.М. Фенц, А.О. Петлюк, Є.Л. Фака // Тези доповідей VII Міжнародної науково-технічної конференції молодих учених та студентів «Актуальні задачі сучасних технологій». – Тернопіль, ТНТУ, 2018. – С. 239-240.

АНОТАЦІЯ

Фенц А.М. Підвищення прибутковості фірми (на прикладі «Ігровий клуб Маріо», ФОП Синиця Ярослава Йосипівна).– Рукопис.

Дослідження на здобуття освітньо-кваліфікаційного рівня магістр за напрямом підготовки 051 «Економіка» - Тернопільський національний технічний університет імені Івана Пулюя. – Тернопіль. 2018.

Магістерську роботу виконано на 113 аркушах, містить 11 рисунків, 24 таблиці, додатки на 2 сторінках. В ній використано 42 літературних джерела, а саме: статті, монографії, автореферати дисертацій, посібники з питань підвищення прибутковості малих підприємств.

Об'єкт дослідження – методика підвищення прибутковості малих підприємств.

Предмет дослідження: показники прибутковості ігрового клубу «Маріо».

Методи дослідження - методи фінансового аналізу показників прибутковості, кореляційно-регресійне прогнозування, методи математичного моделювання, проектний аналіз.

В першому розділі розкрито теоретичні засади формування прибутку малих підприємств. В другому розділі проведено аналіз прибутковості ігрового клубу «Маріо». В третьому розділі магістерської роботи розроблено математичну модель прибутковості ігрового клубу «Маріо». В спеціальній частині проведено прогнозування показників прибутковості ігрового клубу «Маріо». В п'ятому розділі проведено організаційно-економічне обґрунтування відкриття anti-cafe. В шостому розділі розглянуті питання охорони праці та безпеки у надзвичайних ситуаціях.

Ключові слова: фінансова стійкість, прибуток, прибутковість, аналіз, моделювання, обґрунтування.

ABSTRACTS

Fents A.M. Increasing the profitability of the firm (for example, "Mario Game Club", FP Sinitza Yaroslav Yosypivna ".- Manuscript.

Study on obtaining an educational qualification level Master's degree in the field of preparation 051 "Economics" - Ternopil National Technical University named after Ivan Puluj. - Ternopil. 2018.

Master's thesis is executed on 113 sheets, contains 11 drawings, 24 tables, applications on 2 pages. It used 42 literary sources, namely: articles, monographs, abstracts of dissertations, manuals on raising the profitability of small enterprises.

The object of the study is a methodology for increasing the profitability of small enterprises.

Subject of research: profitability indicators of the game club "Mario".

Methods of research - methods of financial analysis of profitability indicators, correlation-regression forecasting, methods of mathematical modeling, project analysis.

In the first chapter the theoretical principles of the formation of profit of small enterprises are disclosed. The second section analyzes the profitability of the Mario Club. In the third section of the master's thesis, a mathematical model of profitability of the Mario Club is developed. In the special section, the prediction of profitability indicators of the "Mario" gaming club was conducted. In the fifth section, an organizational and economic justification for the opening of the anti-cafe was held. The sixth section deals with occupational safety and emergency situations.

Key words: financial stability, profit, profitability, analysis, modeling, substantiation.